

Kundenbetreuung, Inside Sales Manager (m/w/d)

- Die **vi2vi Retail Solution GmbH** sorgt mit IP-Video-Systemen, Retail Analytics -Anwendungen und Einbruchmeldetechniken für **Sicherheit und effiziente Arbeitsabläufe** in **Handelsketten** weltweit.
- Trotz unseres stark expandierenden **internationalen Geschäfts** sind wir ein **familiäres großes Team** in den beiden Schwesterfirmen geblieben – **mit flachen Hierarchien, schnellen Entscheidungswegen, flexibel** und mit großer Leidenschaft.
- Du suchst eine **neue Herausforderung** in einem **technisch** spannenden, **absolut krisensicheren** und **zukunftsfähigen** Geschäftsumfeld? Du möchtest dazu in den Mittelstand, weil du hier ganz nah dran am Geschäft und unseren Kunden bist? Dann komm zu uns – wir freuen uns auf dich!
- Wir suchen für unser Team Sales einen Inside Sales Manager für die **Betreuung unserer Länder** (EU) mit technischem und vertriebllichem Background sowie Erfahrung in der Betreuung von Endkunden

KURZ & KNAPP

-  **Malsch**
-  **Inside Sales Manager**
-  **Kundenbetreuung und -entwicklung**
-  **ab sofort**
-  **Vollzeit, mit Berufserfahrung**

Das bieten wir Dir!



Arbeiten in einem technisch innovativen Bereich und in einer modernen, digitalen Arbeitswelt



vielfältige Sozialleistungen, leistungsgerechte Vergütung und Finanzierung individueller Weiterentwicklung



flache Hierarchien und kollegiale Zusammenarbeit in angenehmer Teamatmosphäre



kostenfreie Getränke (Kaffee, Tee, Wasser) und frisches Obst sowie regelmäßige Firmenevents



hohe Agilität, Dynamik, Selbständigkeit und Innovationskultur



Flexible Arbeitszeiten, Möglichkeit zum Homeoffice und technisch moderne Ausstattung

Deine Aufgaben

- Vertriebliche Betreuung unserer Kunden im Bereich IP Video
- Strategische Entwicklung und Erschließung neuer Potentiale bestehender Kunden
- Eigenverantwortliche Bearbeitung von Kundenanfragen inklusive Angebotskalkulation
- Dokumentation und Pflege der Kundenbeziehung
- Proaktive Kommunikation mit dem Pre-Sales und Produktmanagement

Dein Profil

- Du hast eine kaufmännische oder elektrotechnische Ausbildung abgeschlossen und im besten Fall Erfahrung im Vertrieb
- Die Microsoft Office Anwendungen (insbesondere Outlook und Teams) sowie der Umgang mit ERP-Systemen sind dir bestens vertraut, Excel Grundkenntnisse sind vorhanden
- Du sprichst fließend Deutsch und kannst dich sehr gut auf Englisch verständigen, du bist in deiner Kommunikation klar, verbindlich, setzt dich durch und machst allen schnell deutlich, was du erwartest
- Jede weitere europäische Fremdsprache wäre großartig, aber nicht notwendig
- Priorisieren fällt dir leicht, du bist belastbar, flexibel und du arbeitest und organisierst dich und deine Zeit selbständig, außerdem richtest Du dein Handeln strategisch aus, um zum Ziel zu kommen
- **Kann, muss aber nicht:**
Erste Erfahrungen mit Netzwerktechnik und Videomanagementsoftware, zeichnerische Erfahrung (CAD), ein grundlegendes Datenbankwissen, Erfahrung mit Clients/ Servern oder Netzwerkkomponenten
Du kennst dich optimalerweise mit IP-basierenden CCTV-Lösungen bestens aus – ist aber kein Muss, das kann man lernen

Überzeugt? Dann bewirb Dich bei uns!

Deine Bewerbung und deine Gehaltsvorstellungen schickst Du bitte per E-Mail an:

recruiting@vi2vi-retail-solution.com

Ansprechpartnerin: **Seline Lange**

vi2vi Retail Solution GmbH, Dieselstraße 11, 76316 Malsch

www.vi2vi-retail-solution.com

